

Persbericht

Innovatieve cloud-gebaseerde inkoopoplossing van Onventis en Unite

Dankzij de integratie van Unite's marktplaats Mercateo hebben klanten van Onventis nu rechtstreeks toegang tot miljoenen artikelen in 12 Europese landen.

Maastricht, 11 juni 2024: Onventis, de pionier voor source-to-pay-oplossingen, is een samenwerking aangegaan met Unite, Europa's innovatieve B2B-platform. Binnen deze samenwerking biedt Onventis de marktplaats Mercateo van Unite aan als een vooraf geïntegreerd assortiment artikelen dat beschikbaar is voor B2B-klanten via hun source-to-pay-suite.

Deze integratie is gebaseerd op Unite's dynamische en flexibele zoekfunctie, waardoor klanten van Onventis direct en eenvoudig toegang hebben tot een uitgebreid B2B-aanbod van ruim 100 miljoen artikelen bij meer dan 1500 leveranciers uit 12 landen. Dit assortiment biedt een ruime keuze aan catalogusgebaseerde artikelen, zoals kantoorbenodigdheden, IT-producten, gespecialiseerde RMO-artikelen (voor onderhoud, reparatie en operationele werkzaamheden) en medische apparatuur. Rechtstreekse toegang tot een productselectie van die omvang vermindert de inspanningen van inkoopprofessionals, waardoor de proceskosten voor bedrijven tot een minimum worden beperkt.

Andere voordelen van de oplossingsgerichte samenwerking

Unite's Single Creditor oplossing maakt het bovendien mogelijk voor klanten van Onventis om hun factuur- en betalingsverwerking verder te vereenvoudigen en hun indirecte inkoop te stroomlijnen. Klanten kunnen individuele en specifieke bestellingen namelijk snel en eenvoudig plaatsen via een centrale inkoopoplossing. Als er geen individuele voorwaarden van toepassing zijn, worden bestellingen verwerkt via de vooraf geïntegreerde marktplaats, wat leidt tot maximale efficiëntie op lange termijn, verhoogde transparantie en tijdsbesparing voor inkoopafdelingen. De 'spot buy'-technologie van Onventis helpt ook om te voldoen aan niet-geverifieerde inkoopaanvragen, terwijl inkooprichtlijnen worden nageleefd.

Daarnaast profiteren procurementteams van een vlotte inkoopervaring dankzij geverifieerde en lokale leveranciers en artikelen op de marktplaats. Inkoopers kunnen binnen hun vertrouwde gebruikersinterface en inkoopstelsel zoeken naar de nodige artikelen en interne goedkeurings- en bestelprocessen in slechts enkele stappen volledig afhandelen. Leveranciers profiteren ook van deze oplossingsgerichte samenwerking tussen Onventis en Unite: door hun productassortiment op het B2B-platform van Unite te plaatsen, kunnen ze worden gevonden door inkoopteams in heel Europa en geïntegreerd in het source-to-pay-proces van Onventis.

Een mijlpaal voor Onventis en Unite

Benjamin Fritz, chief strategy officer (CSO) bij Onventis, zegt over deze samenwerking: "We zijn enorm blij om deze samenwerking met Unite aan te kondigen, een belangrijke mijlpaal in het vereenvoudigen van ons inkoopproces. Dit is niet alleen een samenwerking, maar ook een belofte om de waarde die we aan onze klanten bieden te vergroten. Door deze samenwerking hebben we Unite met succes kunnen integreren in ons aanbod, zodat onze klanten kunnen profiteren van vlotte en efficiënte processen. Daarnaast bewijst dit onze voortdurende inzet om onze klanten van een optimale gebruikerservaring te voorzien en de manier waarop producten worden ingekocht, te transformeren."

Peter Stenov, vice-president Strategic Accounts & Partnerships bij Unite, voegt hieraan toe: “We zijn erg enthousiast over de samenwerking met Onventis. Samen kunnen we de inkoop voor bedrijven efficiënter maken door hen direct en eenvoudig toegang te bieden tot een ruim productassortiment dat voldoet aan sectorspecifieke behoeften. We kijken ernaar uit om ons marktaanbod van lokale Europese leveranciers toegankelijk te maken voor een nog groter klantenportfolio.”



Onventis en Unite gaan een samenwerking aan. Foto: Nils Günther-Alavanja



Peter Stenov, vice-president Strategic Accounts & Partnerships bij Unite en Benjamin Fritz, CSO bij Onventis. Foto: Nils Günther-Alavanja

Over Onventis

Al sinds 2000 is Onventis een cloud pionier voor de digitale transformatie van inkoopprocessen en financiële processen. De cloud-gebaseerde software Onventis Buyer is een alles-in-één procurementstelsel dat bedrijven helpt bij het beheren van hun bedrijfsuitgaven met als doel financiële controle, efficiëntie, naleving en kostenbesparingen te realiseren. Het stroomlijnt en automatiseert alle processen van source-to-pay, waaronder ook netwerksamenwerking met leveranciers. Het Onventis Netwerk verbindt bedrijfsprocessen voor kopers en leveranciers, eenvoudig en veilig. Wereldwijd genereren meer dan 1000 bedrijven met zo'n 800.000 gebruikers in het Onventis netwerk een jaarlijks bedrijfspand van ruim 15 miljard euro met meer dan 280.000 leveranciers. onventis.com

Over Unite

Unite verbindt de economie voor duurzaam ondernemen. Het innovatieve procurementplatform, met als geïntegreerde B2B-marktplaats [Mercateo](https://mercateo.com), maakt inkoopprocessen eenvoudig en flexibel voor bedrijven en de publieke sector. Unite brengt inkopers en verkopers samen voor wederzijds voordeel, waarbij eerlijke concurrentie en betrouwbare samenwerkingen worden bevorderd. De schaalbaarheid van het platform ondersteunt netwerken, bedrijfsstabiliteit en een veerkrachtige supply chain. Unite transformeert en digitaliseert procurement voor bedrijven en de publieke sector, versterkt lokale economieën en creëert waarde waar iedereen baat bij heeft. In 2022 ontving Unite als eerste platform het internationale [Fair Tax Mark](https://fairtaxmark.com) voor verantwoord en transparant fiscaal gedrag. Voor meer informatie, ga naar unite.eu.

Meer informatie

unite.eu/onventis

onventis.com/partner/unite

Perscontacten

Unite

Beatrice Hansen

Corporate Communications

Telnr.: +49 341 35 58 62 22

communications@unite.eu

Onventis

Mireille Roever

Head of Marketing Communications

Telnr.: +49 711 686875 75

marketing@onventis.de