

Communiqué de presse

Optimisation de la solution d'approvisionnement basée sur le cloud proposée par Onventis et Unite

La pré-intégration de la marketplace Mercateo du groupe Unite permet aux clients d'Onventis d'accéder directement à des millions de produits dans 12 pays en Europe.

Paris, 11 juin 2024 : Onventis, leader des solutions source-to-pay, a signé un partenariat avec Unite, la plateforme B2B de référence en Europe. Cette collaboration permet à Onventis de proposer la marketplace Mercateo de Unite sous forme d'assortiment pré-intégré de produits B2B via sa solution source-to-pay.

La pré-intégration s'appuie sur la solution de recherche dynamique et polyvalente de Unite qui permet aux clients d'Onventis d'accéder facilement à 100 millions de produits B2B proposés par plus de 1 500 fournisseurs dans 12 pays. Ce large assortiment couvre une multitude d'articles disponibles sur catalogue, comme les fournitures de bureau et les équipements informatiques, la MRO (maintenance, repair and operations) ou encore le matériel médical. L'accès immédiat à ce large éventail de produits permet aux responsables des achats de gagner en temps, en efficacité et aux entreprises de réduire leurs coûts de processus.

Les autres avantages de ce partenariat

La solution de créateur unique de Unite permet aux clients d'Onventis de simplifier le traitement des factures et des paiements et d'optimiser les achats indirects. Le processus de commande s'effectue rapidement et facilement grâce à une solution d'approvisionnement centralisée. Si aucune disposition n'a été négociée en amont, les commandes sont traitées via la place de marché pré-intégrée, ce qui permet une efficacité optimale à long terme, une meilleure transparence et moins de contraintes en matière d'approvisionnement. Par ailleurs, la solution Spot Buy d'Onventis permet de répondre rapidement et facilement à des demandes qui proviennent de fournisseurs non-agrèés, tout en respectant la réglementation en matière d'approvisionnement.

Les équipes responsables des achats bénéficient également d'une expérience transparente grâce à des fournisseurs et des produits pré-agrèés présents sur la place de marché. Les acheteurs peuvent rechercher des produits spécifiques sans quitter leur propre interface utilisateur et leur système d'approvisionnement et gérer facilement les processus internes de validation et de commande. Le partenariat entre Onventis et Unite propose également des perspectives intéressantes pour les fournisseurs. En effet, les fournisseurs qui mettent leurs produits en ligne sur la plateforme B2B de Unite peuvent se faire connaître auprès d'autres acheteurs européens et être intégrés au processus source-to-pay d'Onventis.

Une étape décisive pour Onventis et Unite

« Nous sommes particulièrement fiers de ce partenariat avec Unite qui constitue une étape importante dans la simplification des processus d'achat. Il ne s'agit pas d'une simple collaboration, mais bien d'une promesse visant à renforcer la valeur que nous apportons à nos clients. Cette collaboration a permis d'intégrer Unite avec succès et de proposer à nos clients une offre transparente et performante. Ce partenariat reflète notre volonté d'offrir une expérience utilisateur haut de gamme et de révolutionner les processus d'achat », explique Benjamin Fritz, CSO d'Onventis.

« Nous sommes ravis de ce partenariat avec Onventis. Cette solution conjointe nous permet de simplifier les processus d'achat des entreprises tout en leur offrant un accès direct à de larges assortiments répondant aux besoins spécifiques de leur secteur d'activité. Nous sommes très heureux qu'un nombre croissant de clients puisse accéder aux fournisseurs européens présents sur notre marketplace », ajoute Peter Stenov, Vice-Président Grands Comptes et Partenariats chez Unite.



Onventis et Unite renforcent leur partenariat. Photo : Nils Günther-Alavanja



Peter Stenov, Vice-Président des Comptes Stratégiques et des Partenariats de Unite, et Benjamin Fritz, CSO d'Onventis. Photo : Nils Günther-Alavanja

À propos d'Onventis

Onventis est depuis l'an 2000 un pionnier du cloud pour la transformation numérique des processus achats et finance. Le logiciel Onventis Buyer basé sur le cloud est un système de All-in-One Procurement qui aide les entreprises à gérer leurs dépenses commerciales, afin de parvenir à atteindre le contrôle financier, l'efficacité, la conformité et la réduction des coûts. Il rationalise et automatise l'ensemble des processus de la source jusqu'au paiement, y compris la collaboration en réseau avec les fournisseurs. Le réseau Onventis connecte des processus commerciaux pour acheteurs et fournisseurs, de manière simple et sûre. Dans le monde entier, plus de 1 000 entreprises avec environ 800 000 utilisateurs au sein du réseau Onventis traitent un volume d'affaires annuel de plus de 15 milliards d'euros avec 280 000 fournisseurs.

À propos de Unite

Unite connecte les entreprises pour une économie durable. La plateforme d'e-procurement, reconnue pour [sa place de marché Mercateo et son Procurement Portal](#) intégrés, offre un assortiment et une solution d'achat entièrement flexible au B2B et au secteur public. En permettant aux acheteurs et aux fournisseurs de se connecter afin qu'ils en tirent un bénéfice mutuel, Unite a établi une base solide où concurrence loyale et partenariats basés sur la confiance sont le mot d'ordre. L'infrastructure évolutive de la plateforme favorise les mises en relation, offre une stabilité commerciale et garantit une chaîne d'approvisionnement sécurisée. Unite révolutionne l'e-commerce du B2B et du secteur public en valorisant l'économie locale apportant ainsi à tous les acteurs une réelle valeur ajoutée. Unite est la première plate-forme commerciale à obtenir, en 2022, l'accréditation du label [Fair Tax](#). Ce label est la référence internationale en matière de conduite fiscale responsable. Pour plus d'informations, rendez-vous sur [Unite](#).

Autres informations

onventis.fr/partenaire/unite

Contact presse

Unite
Beatrice Hansen
Responsable communication corporate
Tél. +33 (0)1 77 68 89 09
<mailto:communications.fr@unite.eu>

Onventis
Mireille Roever
Responsable marketing et communication
T +49 711 686875 75
marketing@onventis.de