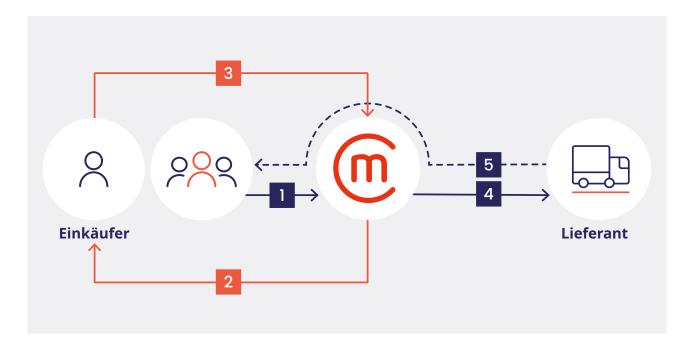




Die Nutzerverwaltung des Mercateo Procurement Portals macht es Ihnen einfach, Bestellungen, Einkaufslisten und Nutzerrechte zu verwalten. Das Mercateo Procurement Portal bietet Ihnen einen webbasierten Genehmigungsworkflow, den Sie für mehrere Benutzer einfach und kostenlos einrichten können. Hinterlegen Sie einheitliche Unternehmensdaten, wie zum Beispiel Kostenstellen, und schaffen Sie so Standards in buchhalterischen Prozessen. So behalten Sie den Überblick und minimieren Freitextbestellungen sowie Maverick Buying.

- Nutzerrechte verwalten
- + Digitale Rechnungsfreigabe
- Detaillierte Auswertungen des Bestellarchivs
- Vertretungsregelung bei Abwesenheit
- Weniger Abweichungen vom festgelegten Beschaffungsweg
- Favoritenliste für wiederkehrende Bestellungen

#### Ein Bestellstandard für alle Nutzer



Legen Sie mehrere Nutzerprofile für Ihre Mitarbeitenden auf dem Mercateo Procurement Portal an. Behalten Sie die Kontrolle über Bedarfe und Kosten. Sie sehen transparent, was bestellt wird, vergeben Rechte und entscheiden über Freigaben.

- 1. Ein Nutzer löst eine Bedarfsanforderung auf dem Mercateo Procurement Portal aus.
- 2. Je nach eingestellten Freigaberegeln informieren wir Sie automatisch per E-Mail über die Bedarfsanforderung.
- 3. Loggen Sie sich ein und prüfen Sie die Bedarfsanforderung. Wir informieren den Nutzer automatisch über die Freigabe oder Ablehnung der Bestellung.
- 4. Nach der Freigabe leiten wir die Bestellung an den Lieferanten weiter.
- 5. Der Lieferant sendet die Ware direkt an den Nutzer.

## Nutzer anlegen - so einfach geht's:

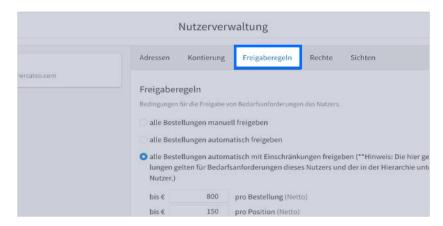
#### 1. Nutzer hinzufügen

Fügen Sie weitere Mitarbeitende zu Ihrem Firmenkonto hinzu.



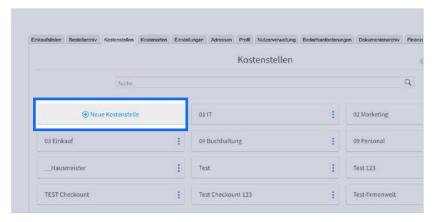
#### 2. Freigabe regeln

Stellen Sie für jeden Nutzer individuelle Freigaberegeln z.B. pro Bestellung oder pro Monat ein.



# 3. Kostenstellen und -arten festlegen

Hinterlegen Sie Ihre unternehmensspezifischen Kostenstellen und -arten für jede Bestellung aus Ihrem Firmenkonto.





## Über Unite

Unite vernetzt die Wirtschaft für nachhaltiges Business. Die wegweisende B2B-Plattform verbindet Einkäufer und Anbieter zu gegenseitigem Nutzen. Mit seinen digitalen Lösungen ermöglicht Unite mühelose Beschaffung, Einkauf und Vertrieb sowie Abwicklung und Zusammenarbeit. Die skalierbare und flexible Infrastruktur von Unite ermöglicht Geschäftsbeziehungen und unterstützt Geschäftskontinuität und resiliente Lieferketten. Das stetig wachsende Ökosystem umfasst Käufer, Anbieter, Hersteller, Händler, Technologiepartner sowie Handelsverbände.

Weitere Informationen finden Sie unter unite.eu

### Kontakt

Allgemeine Anfragen unite.eu/kontakt